

C U R S O

NEUROBRANDING

+ DIRIGIDO A:

Profesionales de la mercadotecnia y/o personas interesadas en el conocimiento, uso y aplicación de técnicas neurocientíficas al estudio del comportamiento del consumidor.

+ MÓDULOS:

1. El consumidor: la neurociencia y el neuromarketing
2. Aparatos neurocientíficos
3. Práctica de laboratorio

Duración:
25 horas

PERFIL DE EGRESO:

El egresado de este curso tendrá un conocimiento general y de aplicación de los instrumentos que actualmente son utilizados en neurociencias para el estudio del comportamiento del consumidor.

Centro de Admisión UNIVA

Av. San Fernando No. 460
Centro, C.P. 28000
Colima, Col.

(312) 136 13 00
colima.univa@univa.mx



+ C U R S O
NEUROBRANDING



MÓDULO 1 El consumidor: la neurociencia
y el *neuromarketing*

- Marketing tradicional
- Comunicación del *branding*
- *Brand marketing* vs. neurociencias

MÓDULO 2 Aparatos neurocientíficos

- Ventajas y desventajas de su aplicación
- Usos con otros instrumentos
de medición
- Investigación del comportamiento
del consumidor

MÓDULO 3 Práctica de laboratorio

- Mostrar resultados de investigaciones
- Identificación de variables
- Estudios de casos